



PERSÖNLICHE DATEN

Name: Claus Caspers
Geburtsdatum: 4. September 1975
Nationalität: Deutsch
Familienstand: Verheiratet
Kontakt: cc@therightdirection.de

BERUFLICHER WERDEGANG

- 06/07 – heute **the right direction**, Neuss
- **Inhaber** von "the right direction – coaching individuals", einer unabhängigen Beratung, die Menschen individuell bei der Bildungs-, Berufs- und damit einhergehenden Lebensplanung begleitet
- 04/06 – 05/07 **Sony Ericsson Mobile Communications International AB**, Düsseldorf / Newbury
- **Regional Sales Manager** innerhalb der globalen Kundenorganisation für den Kunden Vodafone, Leitung und Koordination der Vertriebsaktivitäten innerhalb der Sony Ericsson Landesgesellschaften Deutschland, Grossbritannien, Irland, Niederlande, Belgien, Luxemburg, Schweden, Südafrika, Ägypten, Australien und Neuseeland
 - Kommerzielle Leitung der Antworten auf globale Vodafone Ausschreibungen und Teilnahme an allen globalen Preisverhandlungen
 - Kernziele: Umsatz, Volumen und Gewinn (Zielerreichung 2006: 107%)

03/05 – 03/06

Sony Ericsson Mobile Communications International AB, Düsseldorf / London

- **Head of Enterprise Sales** innerhalb der globalen Kundenorganisation für Vodafone, erfolgreiche Entwicklung und Implementierung der Sony Ericsson Enterprise Vertriebsstrategie für 23 Märkte für den Kunden Vodafone

07/02 – 02/05

Sony Ericsson Mobile Communications International AB, Düsseldorf

- **Key Account Manager** für Vodafone Deutschland, Koordination und Durchführung aller Vertriebs- und Marketingaktivitäten inklusive Gewinn- & Verlust Verantwortung, Leitung eines kundenspezifischen Teams aus Marketing-, Service- und Technikressourcen
- 2004: 105% Zielerreichung
- 2003: Mitglied der weltweit Top 20 Key Account Manager

01/01 – 06/02

Ericsson GmbH, Customer Unit MobilCom, Düsseldorf

- **Account Manager UMTS** in der Ericsson Customer Unit MobilCom / France Telecom mit dem Schwerpunkt Business Development, Entwicklung der Vertriebsstrategie und Lösungsvertrieb

01/00 - 12/00

Ericsson GmbH, UMTS Business Hunting Team, Düsseldorf

- **Account Manager UMTS** im Ericsson UMTS Business Hunting Team, erfolgreicher Abschluss eines langfristigen UMTS Infrastruktur-Rahmenvertrags mit der France Telecom / MobilCom (finaler Vertragswert ~800 Mio. EURO)
- Entwicklung und Umsetzung einer Vertriebsstrategie basierend auf dem Consultative Selling Approach
- Leiter eines internationalen Teams von Spezialisten mit der Verantwortung für alle Ausschreibungsantworten
- Übertragung der dt. Handlungsvollmacht nach §54 HGB im Mai 2000

10/98 - 12/99

Ericsson Business Networks GmbH, Düsseldorf

- **Account Manager** im Bereich Business Hunting, Generierung von erfolgreichem Erstgeschäft u.a. mit der METRO AG

10/95 – 09/98

IBM Informationssysteme GmbH, Mainz

- **Mitarbeiter** der IBM, interner **Student** (DHBW Mannheim)
- Mehrere Praxisrotationen innerhalb der IBM: IBM Software Haus (Hamburg), ISU Medien (Köln), ISU Handel (Saarbrücken, Düsseldorf)

SEMINARE

- Karriere Coaching (ISB Wiesloch)
- Professionelles Vertriebsmanagement: Strategie & Umsetzung (USW Schloss Gracht)
- Corporate Power Base Selling (Holden)
- Strategic Account Planning (Miller Heiman)
- Verhandlungstechniken (Scotwork)
- Sales Expert Enterprise Business Solutions (Cisco)
- Microsoft Project (ADA Systemhaus)
- Microsoft Excel (Trefz & Partner)
- AdA Schein, Berechtigung zur Ausbildung (IHK Rhein Neckar)
- Sozialkompetenz (IBM)
- Lern- und Präsentationstechniken (IBM)
- Rhetoriktraining (IBM)
- English for Business Purposes (DHBW Mannheim)
- zahlreiche Technologieseminare (z.B. UMTS System Introduction (Ericsson))

STUDIUM / SCHULAUSBILDUNG

10/95 – 09/98 **Duale Hochschule Baden-Württemberg Mannheim**

- Diplom Betriebswirt (BA) Wirtschaftsinformatik

06/86 – 07/95 **Gutenberg Gymnasium, Bergheim**

- Allgemeine Hochschulreife

SPRACHEN

- Deutsch: Muttersprache
- Englisch: Fließend
- Niederländisch: Fließend
- Französisch: Gut

SCHULAUFWENTHALTE IM AUSLAND

- San Benito High School, San Jose, Kalifornien, USA
- Mehrere Sprachreisen nach England und Frankreich

SONSTIGE AKTIVITÄTEN

- Reisen
- Sport (Mountainbiking, Fitness)
- Jagd