



## PERSÖNLICHE DATEN

---

**Name:** Claus Caspers  
**Geburtsdatum:** 4. September 1975  
**Nationalität:** Deutsch  
**Familienstand:** Verheiratet  
**Kontakt:** cc@therightdirection.de

## BERUFLICHER WERDEGANG

---

- 06/07 – heute      **the right direction, Neuss**
- **Inhaber** von "the right direction – coaching individuals", einer unabhängigen Beratung, die Menschen individuell bei der Bildungs-, Berufs- und damit einhergehenden Lebensplanung begleitet
- 04/06 – 05/07      **Sony Ericsson Mobile Communications International AB, Düsseldorf / Newbury**
- **Regional Sales Manager** innerhalb der globalen Kundenorganisation für Vodafone, Leitung und Koordination aller Vertriebsaktivitäten innerhalb der Sony Ericsson Landesgesellschaften Deutschland, Grossbritannien, Irland, Niederlande, Belgien, Luxemburg, Schweden, Südafrika, Ägypten, Australien und Neuseeland
  - Kommerzielle Leitung aller Antworten auf globale Vodafone Ausschreibungen und Teilnahme an allen globalen Preisverhandlungen
  - Kernziele: Umsatz, Menge und Gewinn (Zielerreichung 2006: 107%)

- 03/05 – 03/06      **Sony Ericsson Mobile Communications International AB**, Düsseldorf / London
- **Head of Enterprise Sales** innerhalb der globalen Kundenorganisation für Vodafone, erfolgreiche Entwicklung und Implementierung der Sony Ericsson Enterprise Vertriebsstrategie für 23 Märkte für den Kunden Vodafone
- 07/02 – 02/05      **Sony Ericsson Mobile Communications International AB**, Düsseldorf
- **Key Account Manager** für Vodafone Deutschland, Koordination und Durchführung aller Vertriebs- und Marketingaktivitäten inkl. Gewinn & Verlust Verantwortung, Leitung eines kundenspezifischen Teams aus Marketing-, Service- und Technikressourcen
  - 2004: 105% Zielerreichung
  - 2003: Mitglied der weltweit Top 20 Key Account Manager
- 01/01 – 06/02      **Ericsson GmbH, Customer Unit MobilCom**, Düsseldorf
- **Account Manager UMTS** in der Ericsson Customer Unit MobilCom / France Telecom mit dem Schwerpunkt Business Development, Entwicklung der langfristigen Vertriebsstrategie und Vertrieb von strategisch wichtigen Lösungen
- 01/00 - 12/00      **Ericsson GmbH, UMTS Business Hunting Team**, Düsseldorf
- **Account Manager UMTS** im Ericsson UMTS Business Hunting Team, Erfolgreicher Abschluss eines langfristigen UMTS Infrastruktur-Rahmenvertrags mit der France Telecom / MobilCom (finaler Vertragswert ~800 Mio. EURO)
  - Entwicklung und Umsetzung einer Vertriebsstrategie basierend auf dem Consultative Selling Approach
  - Leiter eines internationalen Teams von Spezialisten mit der Verantwortung für alle Ausschreibungsantworten
  - Übertragung der dt. Handlungsvollmacht nach §54 HGB im Mai 2000
- 10/98 - 12/99      **Ericsson Business Networks GmbH**, Düsseldorf
- **Account Manager** im Bereich Business Hunting, Generierung von erfolgreichem Erstgeschäft u.a. mit der METRO AG
- 10/95 – 09/98      **IBM Informationssysteme GmbH**, Mainz
- Mitarbeiter der IBM, interner **Student** (Studiengang Wirtschaftsinformatik DHBW Mannheim)
  - Mehrere Praxisrotationen innerhalb der IBM: IBM Software Haus (Hamburg), ISU Medien (Köln), ISU Handel (Saarbrücken, Düsseldorf)

## **SEMINARE**

---

- Karriere Coaching (ISB Wiesloch)
- Professionelles Vertriebsmanagement: Strategie & Umsetzung (USW Schloss Gracht)
- Corporate Power Base Selling (Holden)
- Strategic Account Planning (Miller Heiman)
- Verhandlungstechniken (Scotwork)
- Sales Expert Enterprise Business Solutions (Cisco)
- Microsoft Project (ADA Systemhaus)
- Microsoft Excel (Trefz & Partner)
- AdA Schein, Berechtigung zur Ausbildung (IHK Rhein Neckar)
- Sozialkompetenz (IBM)
- Lern- und Präsentationstechniken (IBM)
- Rhetoriktraining (IBM)
- English for Business Purposes (DHBW Mannheim)
- zahlreiche Technologieseminare (z.B. UMTS System Introduction (Ericsson))

## **STUDIUM / SCHULAUSBILDUNG**

---

10/95 – 09/98                    **Duale Hochschule Mannheim / IBM Informationssysteme GmbH**

- Studium der Wirtschaftsinformatik

06/86 – 07/95                    **Gutenberg Gymnasium, Bergheim**

- Allgemeine Hochschulreife

## **SPRACHEN**

---

- Deutsch:                    Muttersprache
- Englisch:                    Fließend
- Niederländisch:            Fließend
- Französisch:                Gut

## **SCHULAUFENTHALTE IM AUSLAND**

---

- San Benito High School, San Jose, Kalifornien, USA
- Mehrere Sprachreisen nach England und Frankreich

## **SONSTIGE AKTIVITÄTEN**

---

- Reisen
- Sport (Mountainbiking, Fitness)
- Jagd